

## 5-5 Elections professionnelles



Le public: DS, RSS et tout militant impliqué dans la section syndicale en charge de la préparation des élections professionnelles et négociateur PAP (UD / FD / syndicat)

Les conditions préalables à la formation: les stagiaires sont invités à prendre connaissance des unités d'apprentissage et ressources de la plateforme de formation CFTC cf.—

Fiche ressources en ligne pour le module de formation « Elections professionnelles » et inviter à apporter des exemples de tract, de profession de foi et de protocole pré-électoral.

Les objectifs de la formation:

- Construire une stratégie de campagne électorale permettant à la CFTC de réussir les élections.
- Mettre en œuvre les étapes clefs de son plan d'action en communiquant auprès des salariés à chaque étape de la campagne électorale.
- Préparer son protocole préélectoral pour mener à bien des négociations favorables à la CFTC

Les méthodes pédagogiques : participation active des stagiaires par des travaux en sous-groupes, cas pratiques et études de cas.

| 1 <sup>er</sup> jour                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | 2 <sup>ème</sup> jour                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | 3 <sup>ème</sup> jour                                                                                                                                                                                            |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ACCUEIL ET INTRODUCTION  • L'enjeu des élections professionnelles pour la représentativité  CONSTRUIRE UNE STRATÉGIE DE CAMPAGNE ÉLECTORALE  • Connaitre le rétro-planning des élections  • Réaliser un diagnostic  - étude du contexte forces, faiblesses, opportunités, menaces  • Elaborer un plan d'action en mobilisant son équipe et ses ressources | <ul> <li>COMMUNIQUER DANS UN CONTEXTE ÉLECTORAL</li> <li>Pourquoi communiquer et dans quel cadre?</li> <li>Comment communiquer? Avec quels outils?</li> <li>Rédiger des supports de communication de campagne (tract, profession de foi)</li> <li>PRÉPARER UN PROTOCOLE D'ACCORD PRÉELECTORAL FAVORABLE À LA CFTC</li> <li>Pourquoi participer à la négociation d'un PAP? Que se passe-t-il en cas de carence ou d'échec des négociations?</li> <li>Quel est le contenu d'un PAP? Quels sont les points de vigilance?</li> <li>En quoi la conclusion d'un accord de dialogue social en amont est préférable?</li> <li>mise en place des établissements distincts, des représentants de proximité etc.</li> </ul> | GÉRER LA DERNIERE LIGNE DROITE DE LA CAMPAGNE  Communiquer auprès des salariés quelques semaines avant le jour J  Organiser son équipe pour le Jour J : le bureau de vote  Les dernières vérifications à faire : |